

Nifa inbjuder leverantörer att lämna offert/anbud gällande direktupphandling av:

Framtagande och genomförande av exportupplägg för aktuella företag i målgruppen inom ramen för projektet *"Lönsam tillväxt i Matregionen Värmland"* med syfte att bearbeta en bredare marknad.

Bakgrund och beskrivning

Nifa är en ekonomisk förening som verkar som branschförening för mat- och dryckesföretag i Värmland. Föreningens främsta mål är att medverka till affärsutveckling och ökad konkurrenskraft bland annat genom ökad samverkan. I föreningen finns i dag en blandning av stora och små värmländska företag som kan dra nytta av varandras verksamhet.

Nifa driver för närvarande ett treårigt EU-projekt, *"Lönsam tillväxt i Matregionen Värmland"*.

Projektets mål är att stärka konkurrenskraften och öka tillväxten hos värmländska SMF, utifrån ett ökat marknadsintresse för lokalproducerad mat och dryck.

I projektet *"Lönsam tillväxt i Matregionen Värmland"* bedrivs verksamheten inom fem huvudområden: ökad affärsutveckling hos företagen, marknadsutveckling, digitalisering, måltidsturism och omvärldsbevakning.

Uppdragsgivare

Nifa, 769624-2796, N. Strandgatan 17, 65224 Karlstad

Kontaktperson: Claes Jonasson, Tel: 072-514 98 59, claes.jonasson@nifa.se

Avtalstid

Avtalets tid 2019-08-15 – 2019-12-31. Nifa har möjlighet att förlänga avtalet upp till 12 månader vid ett tillfälle. Inga volymer kan garanteras.

Upphandlingsform

Upphandlingen genomförs enligt Lagen om Offentlig Upphandling (LOU) som en direktupphandling. Om nya krav tillkommer och dessa ej kan tillgodoses inom ramen för denna upphandling, kommer särskild upphandling att ske. Rätten att anta flera leverantörer förbehålles. Ingen ersättning lämnas för arbete med anbudsgivning.

Skall-krav på anbudsgivaren/leverantören

Leverantören skall ha dokumenterad erfarenhet av området (export), leverantören skall presentera ett färdigt upplägg för hur denne skall kunna nå målgruppen och på ett trovärdigt sätt kunna få deltagande företag att delta i upplägget med syfte att kunna starta en exportprocess. I uppdraget ingår uppsökande verksamhet, presentation och genomförande av upplägget, tillsammans med aktuella företag.

Anbudet/Offerten skall innehålla: Presentation av det anbudsgivande företaget och konsult. Pris skall anges som pris per timme i SEK exkl moms.

Övrigt: Ange prisuppgift eller annan relevant information som kan påverka kostnaden.

Anbudsprövning/tilldelning

Endast anbudsgivare som uppfyller "skallkraven" i förfrågningsunderlaget samt lagenligt ställda krav avseende registrerings-, skatte- och avgiftsskyldigheter är kvalificerade för fortsatt utvärdering. De anbudsgivare som uppfyller "skallkraven" är kvalificerade och kommer att gå vidare till utvärderingsfasen. Det anbud som i utvärderingen bedöms som det mest fördelaktiga, sett till kriteriet kostnad kommer antas.

Anbudets/offertens sista dag samt giltighetstid

Skriftligt anbud ska vara oss tillhanda senast den 31 juli.

Anbudet ska vara giltigt 4 månader efter anbudstidens utgång.

Anbudets form

Anbudet ska vara skriftligt, skrivet på svenska språket och innehålla de uppgifter som angetts i förfrågningsunderlaget samt vara undertecknat av behörig person för att vara giltigt.

Anbudet ska lämnas med e-post till claes.jonasson@nifa.se

Upplysningar under anbudstiden

Frågor med anledning av detta förfrågningsunderlag ska ställas skriftligt till claes.jonasson@nifa.se fram till tre dagar innan anbudstidens utgång.

Tilldelningsbesked

Tilldelningsbesked kommer att skickas via e-post till samtliga anbudsgivare.

Avtal

Avtal är slutet först när båda parter undertecknat skriftligt avtal.

Kommersiella villkor

Betalning sker via faktura som skickas månadsvis och åtföljas av detaljerade underlag såsom projektdagbok, specifikation på vara/tjänst eller liknande. Betalningsvillkor är 30 dagar efter fakturadatum. Angivna priser ska vara fasta under avtalstiden, men prisjustering kan ske efter två år enligt PKI.

Avbrytande av upphandling i den händelse nya eller förändrade förutsättningar eller påverkande beslut fattas, kan upphandlingen komma att avbrytas.

Överlåtelse av avtal

Avtal får inte överlåtas på annan utan Nifas skriftliga medgivande.

Hävning

Om leverantören under avtalsperioden inte uppfyller de åtaganden som avtalet innebär kommer skriftlig erinran att ske. Om leverantören efter skriftlig erinran fortfarande inte uppfyller sina åtaganden kan avtalet komma att sägas upp med omedelbar verkan.

Tvist

Tvist angående tolkning eller tillämpning av tecknat avtal och därmed sammanhängande rättsfrågor skall i första hand lösas mellan parterna. Om parterna inte når uppgörelse skall tvist avgöras av förvaltningsrätten i Karlstad med tillämpning av svensk rätt.

Kontaktuppgifter företag

Företagets namn
Organisationsnummer
Postadress
Postnummer
Ort
Telefonnummer
Webbadress
E-post
Kontaktperson

Kontaktuppgifter Anbudsgivare:

Claes Jonasson, Verksamhetsledare Nifa

claes.jonasson@nifa.se

Mobil: 072-514 98 59

www.nifa.se